

**Commercieel, gedreven, administratief vaardig, enthousiast?** Kom dan snel ons Sales team op onze locatie op Rotterdam The Hague Airport versterken!

### // FUNCTIE

Als Inside Sales Executive onderhoud je dagelijks contact met onze klanten en prospects. Je benadert ze actief en voert zowel warme als koude acquisitie-gesprekken. Je geeft adequate commerciële en administratieve ondersteuning aan de operationele afdelingen en het Sales team voor het beheer en behoud van de bestaande en potentiële klanten. De werkzaamheden bestaan onder andere uit het opstellen van offertes en prijsaanvragen, opvolgen van salesleads, passes en je bent het aanspreekpunt voor de klant en zorgt voor een snelle opvolging van vragen.

### // OVER JOU

Je hebt een uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift. Je hebt kennis van de transportmarkt en de prijzen in de luchtvracht. Daarnaast heb je inzicht in tariefsopbouw en de totstandkoming daarvan. Wij zijn op zoek naar een klantgerichte collega met een hoge mate van accuratesse, administratieve zorgvuldigheid, flexibiliteit, collegialiteit en stressbestendigheid.

### // WAT BIEDEN WIJ

Wij bieden een open bedrijfscultuur en een ambitieuze en transparante werkomgeving binnen een snel groeiende organisatie met een collegiale werksfeer en ruimte voor eigen inbreng, initiatief en groei. Als familie bedrijf is ons doel altijd samen te werken aan een duurzame werkrelatie waarin groei en ontwikkeling voorop staan. De functie van Inside Sales Executive is een fulltime functie o.b.v. 40 uur per week. Naast een uitdagende baan in een internationale omgeving bieden wij:

- Een bruto maandsalaris passend bij de functie en jouw werkervaring.
- Een flexibel budget wat je naast jouw salaris maandelijks opbouwt (en maandelijks beschikking tot hebt).
- Mogelijkheden flexibel budget: sparen, uitbetalen, kopen extra verlof, aanschaffen (met fiscaal voordeel) opleiding / fiets / fitness / laptop / iPad en meer.
- 26 vakantiedagen o.b.v. fulltime contract en 8% vakantiegeld.
- Extra gezondheidsdagen.
- Reiskostenvergoeding (bij afstand vanaf 5 km of meer) en reiskosten OV volledig vergoed.
- Een goede pensioenregeling bij Zwitserleven.
- Bonusregeling.
- Mogelijkheid thuiswerken met thuiswerkvergoeding.
- Persoonlijk inwerkprogramma met een aangewezen buddy als begeleider.
- Deelname aan Rhenus Excellence.
- Toegang tot de Rhenus Academy voor zowel persoonlijke groei als ontwikkeling in jouw functie.
- Vast contract bij aantoonbare ervaring in de functie.

### // REAGEREN

Durf jij deze uitdaging aan, en pas je in het profiel?

Stuur dan jouw CV en motivatiebrief waarom jij juist degene bent die ons team komt versterken!

E-mail: [steven.nijdam@rhenus.com](mailto:steven.nijdam@rhenus.com) onder vermelding van 'vacature SALES RTM16H'.

Voor vragen over deze vacature kun je contact opnemen met contactpersoon Steven Nijdam, te bereiken op telefoonnummer: 0613393401 (via bellen of Whatsapp).

VOG-screening en toetsing aan WLS maakt onderdeel uit van de procedure.

### // WAT DOEN WIJ? SCAN ONDERSTAANDE QR-CODE VOOR EEN INTRODUCTIEVIDEO !



### // SCAN ONDERSTAANDE QR-CODE VOOR AL ONZE VACATURES BIJ RHENUS AIR & OCEAN !

